

**Coca-Cola Burkina Bottling Company
Recrute :**



National Sales Manager

Date limite de candidature : 16 Mars 2024



AVIS DE RECRUTEMENT

- **Intitulé du poste** : National Sales Manager
- **Société** : Coca-Cola Burkina Bottling Company
- **Lieu** : Ouagadougou, Burkina Faso
- **Date limite de candidature** : 16 Mars 2024



À propos de la société :

Coca-Cola Burkina Bottling Company (CCBBC) est un leader incontesté dans l'industrie des boissons au Burkina Faso. Engagés à fournir des produits de qualité supérieure et à maintenir une position de leader sur le marché, nous recherchons un(e) National Sales Manager dynamique et motivé(e) pour rejoindre notre équipe.

Description du poste :

En tant que National Sales Manager, vous serez responsable de la réalisation des objectifs de vente quantitatifs et qualitatifs de Coca-Cola Burkina Bottling Company. Vous travaillerez en étroite collaboration avec le Directeur Commercial et Marketing pour élaborer et mettre en œuvre des plans d'action commerciaux nationaux efficaces. Vous dirigerez une équipe et superviserez les équipes commerciales des distributeurs afin d'optimiser les ventes et d'assurer une croissance continue sur le marché.

Responsabilités :

- Définir et atteindre les objectifs de volume et de chiffre d'affaires de CCBBC.
- Recommander et mettre en œuvre un plan d'action commercial national pour maximiser les ventes.
- Gérer et animer les partenaires distributeurs pour optimiser les moyens commerciaux disponibles.
- Superviser les équipes commerciales internes et externes, y compris le recrutement et la formation.
- Assurer le suivi des indicateurs de performance clés tels que le volume, le chiffre d'affaires, la distribution numérique, etc.
- Diriger les initiatives de développement de marché pour augmenter la part de marché de l'entreprise.
- Collaborer avec les autres départements pour assurer une coordination efficace des activités commerciales.

Exigences :

- Diplôme universitaire de niveau Bac +4 en Commerce, Gestion, Marketing, Economie, Commerce International ou équivalent.
- Minimum de 3 ans d'expérience dans la vente et la gestion d'équipes commerciales, de préférence dans le secteur de l'industrie des boissons.
- Forte capacité de négociation et excellentes compétences relationnelles.
- Expérience dans le recrutement et la gestion de partenaires distributeurs.
- Compétences avancées en gestion d'équipe et en coaching.
- Excellente maîtrise de l'outil informatique.
- Bonne compréhension de la gestion financière et de l'analyse des résultats.
- Excellentes compétences en communication écrite et orale. La connaissance de l'anglais est un atout.

Si vous êtes prêt(e) à relever ce défi passionnant et à contribuer au succès de Coca-Cola Burkina Bottling Company (CCBBC), veuillez envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse suivante :

 recruitment@coke-bf.com

CCBBC est un employeur garantissant l'égalité des chances et valorisant la diversité au sein de son équipe.

Nous remercions tous les candidats pour leur intérêt, mais seuls les candidats sélectionnés pour un interview seront formellement contactés.

Direction des Ressources humaines



Coca-Cola
BURKINA
BOTTLING COMPANY

Vraiment Magique™



COCA-COLABURKINABOTTLINGCOMPANY